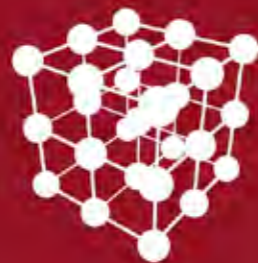




DOMINAMOS LA TÉCNICA
APLICAMOS ESTRATEGIAS
**OBTENEMOS
RESULTADOS**

地



ESTRUCTURA

水

En el siglo XVII Miyamoto Musashi el mejor Samurai de su tiempo, escribió "El Libro de los Cinco Anillos", un magnífico tratado que llega hasta nuestros días como guía de aplicación a la gestión empresarial, enseñándonos las estrategias y tácticas a seguir en determinadas situaciones.

Musashi, a través de los cinco elementos, nos presenta un poderoso conjunto de principios para alcanzar los objetivos empresariales en situaciones altamente competitivas:

- Tierra**, la base de todo, la **Estructura**.
- Agua**, la flexibilidad, la **Adaptación** a las circunstancias.
- Fuego**, el elemento de la **Competitividad**.
- Viento**, la organización de los **Recursos**.
- Vacío**, el mayor activo, el **Conocimiento**.

Estructura, Adaptación, Competitividad, Recursos y Conocimiento, los cinco elementos que en **MUSASHI asesores consultores** ponemos a disposición de nuestros clientes en la prestación de nuestros servicios profesionales.

Si quiere emprender la acción apropiada en el momento oportuno cuente con nuestro asesoramiento. **Sus objetivos son nuestra meta.**

En el Japón feudal servir al Señor, al Shogun, era el principal objetivo del Samurai. En el siglo XXI la principal meta de nuestros profesionales es servir a nuestros clientes.



ADAPTACIÓN

火



RECURSOS



CONOCIMIENTO



COMPETITIVIDAD

風

空





ESTRUCTURA

ESTRUCTURA

La Firma

MUSASHI asesores consultores es una firma especializada de servicios profesionales que cubre las necesidades de **Asesoramiento y Consultoría** que demandan las empresas.

El **saber hacer profesional**, la **orientación al cliente**, nuestra **metodología**, la **pasión por nuestro trabajo**, la **calidad del servicio** y el **magnífico equipo de profesionales** con el que contamos, han hecho que nuestros clientes depositen su confianza en nosotros haciendo que actualmente **MUSASHI** asesores consultores sea una firma consolidada en el mercado y un referente en la prestación de servicios profesionales a las empresas.

Misión

Ayudar a nuestros clientes a alcanzar sus objetivos mediante el asesoramiento y la implantación de soluciones estratégicas de negocio.

Visión

Ser una firma de servicios profesionales de referencia, en Asesoramiento y Consultoría de Empresas, comprometida con el logro de las metas de nuestros clientes.

Las Personas, el Conocimiento, la Tecnología

Los profesionales de **MUSASHI** asesores consultores, Graduados Sociales, Economistas, Abogados, Técnicos Especializados, **trabajan en equipo** para cubrir las necesidades de asesoramiento y consultoría que actualmente tienen las compañías en un entorno globalizado. Equipos multidisciplinares que, por formación y experiencia, han adquirido una alta especialización en el desarrollo en su trabajo, aportando soluciones a la medida del cliente.

En **MUSASHI** asesores consultores transformamos la información y la experiencia de nuestros profesionales en conocimiento, gestionándolo en beneficio de nuestros clientes.

Nuestro compromiso con la tecnología es, además de una herramienta obligada para competir en el mercado actual, un medio al servicio del cliente en la prestación de nuestros servicios.

El Capital Humano, nuestro mayor activo.



地



ADAPTACIÓN

ADAPTACIÓN

Nuestros Valores

Servicio y Compromiso:

El equipo de profesionales que integra **MUSASHI** asesores consultores tiene un objetivo muy claro: satisfacer las necesidades de nuestros clientes prestando un servicio de calidad, estando siempre comprometidos con la obtención de resultados.

Atención Personalizada:

Cada uno de nuestros clientes es importante para nosotros, independientemente de su dimensión. En el seguimiento que hacemos a cada asunto, existe un profesional responsable que está al tanto de la situación y se responsabiliza de cubrir la necesidad del cliente de forma personalizada. El cliente es nuestra razón de ser.

Confidencialidad:

El secreto profesional es nuestro credo. Toda la información gestionada de cada uno de nuestros clientes y de las relaciones de éstos con terceros es tratada con la máxima confidencialidad.

Calidad:

El desarrollo de la economía y de la sociedad en general genera nuevas situaciones que hay que normalizar para dar respuesta a las problemáticas que van surgiendo. Estar al día en la legislación y en las nuevas técnicas de gestión es una garantía para nuestros clientes.

En **MUSASHI** asesores consultores contamos con los recursos y medios necesarios para ofrecer un asesoramiento técnico de calidad.

Velocidad de Respuesta:

Somos conscientes que el tiempo es un factor determinante a la hora de tomar decisiones que influye en los costes de las transacciones empresariales. Por ello, la comunicación de nuestros profesionales con los clientes es muy fluida y damos respuesta a sus necesidades con la celeridad necesaria.

Independencia:

Para nosotros nuestros clientes son lo más importante y la resolución de sus asuntos nuestro primer objetivo; por ello nuestra relación de confianza está basada en una absoluta independencia a la hora de satisfacer sus necesidades.

Ética Profesional:

Sin duda alguna, la ética concierne a toda actuación humana, pero en el caso de la prestación de servicios profesionales adquiere un especial significado debido a la responsabilidad de las actuaciones que se llevan a cabo. En **MUSASHI** asesores consultores la conducta de todos nuestros profesionales se basa en el comportamiento ético más estricto.

**Los Valores de la firma,
el fundamento de nuestro trabajo.**





COMPETITIVIDAD

COMPETITIVIDAD

División Asesoría de Empresas

La legislación que afecta a las empresas es cada vez más compleja. Cada decisión empresarial debe ser consecuencia de un profundo conocimiento de la normativa que regula cada área de la empresa.

En **MUSASHI** asesores consultores, nuestros clientes son la principal prioridad. Por esta razón, disponemos de personal altamente cualificado dedicado a asesorar de una forma integral a cada uno de ellos, de acuerdo a sus necesidades y con los siguientes objetivos:

1. Cumplir con la Ley.
2. Utilizar de forma eficiente y eficaz la legislación. (Subvenciones, bonificaciones, beneficios fiscales, marco legal específico, etc.)
3. Influir positivamente en la estrategia de nuestros clientes y en el desarrollo de sus empresas, dentro del marco de la normativa legal vigente.

Para alcanzar estos objetivos prestamos asesoramiento especializado en las siguientes áreas:

ÁREA LABORAL – ÁREA FISCAL – ÁREA CONTABLE
ÁREA MERCANTIL – ÁREA LEGAL

Estrategias legales para la empresa.

División Consultoría de Empresas

En **MUSASHI** asesores consultores, ayudamos a las empresas a identificar problemas relacionados con sus políticas (**nivel estratégico**), estructuras (**nivel organizativo**) y procedimientos (**nivel operativo**) que les impiden alcanzar sus objetivos, asesorándoles en la toma de decisiones, planteando soluciones que les permitan alcanzar cambios sustanciales en sus resultados y provoquen un crecimiento sostenible.

- Planes de Empresa de Nueva Creación.
- Planes Estratégicos.
- Planes de Marketing.
- Planes Económicos-Financieros.
- Estudios de Viabilidad.
- Diseño de Estrategias de Expansión y Desarrollo.
- Análisis de la Estructura Empresarial y Diseño de Organigramas.
- Asesoramiento a los Órganos de Gobierno de Asociaciones/Organizaciones Empresariales.
- Manuales de Procedimientos Corporativos.
- Reingeniería de Procesos de Negocios.

Generando resultados para nuestros clientes.





Centros Comerciales Abiertos

Los Centros Comerciales Abiertos surgen como un sistema de cooperación del comercio ante los cambios que se están produciendo en el sector.

Son la mejor fórmula para garantizar la estabilidad y el desarrollo de los comercios y empresas de servicios, situados en los centros urbanos. Su implantación posibilita el desarrollo económico, social y urbano de su entorno y aumenta las ventajas competitivas frente a otros formatos comerciales.

Nuestra firma es especialista en la creación, desarrollo y consolidación de Centros Comerciales Abiertos, prestando los siguientes servicios:

- Estudios de Viabilidad de Centros Comerciales Abiertos.
- Gestión de Centros Comerciales Abiertos.
- Planes de Revitalización Comercial en Centros Urbanos, Municipios y Comarcas.
- Planes de Urbanismo Comercial.
- Planes Estratégicos para el Comercio.
- Diseño de Señalética Comercial.
- Estudios de Impacto en la Implantación de Grandes Superficies Comerciales.

Influyendo en el entorno,
beneficiando a la sociedad.

Franquicias

La Franquicia posibilita el desarrollo de las empresas y su rápida expansión, facilitando la competitividad, tanto en la venta y distribución de productos como en la prestación de servicios.

Este sistema de comercio asociado se ha revelado como una magnífica fórmula de posicionamiento de las empresas en el mercado.

Si su empresa está en funcionamiento, es original, tiene éxito y es rentable, dispone de una marca acreditada, es reproducible y tiene posibilidades de futuro; apostar por la Franquicia es apostar por el crecimiento de su compañía.

- Proyectos a Medida.
- Diagnóstico de Franquiciabilidad.
- Viabilidad del Proyecto.
- Lanzamiento de Nuevos Productos y Servicios.
- Imagen Corporativa.
- Desarrollo Estratégico.
- Propiedad Industrial.
- Contratos de Franquicias.
- Expansión de Redes.
- Captación, Selección y Formación de Franquiciados.
- Manuales de Franquicia.
- Asistencia en la Negociación de Acuerdos de Franquicias.
- Asesoramiento en el Desarrollo de Proyectos.

Posicionamiento en el mercado.





CONOCIMIENTO

CONOCIMIENTO

Cuadro de Mando Integral + Mapas Estratégicos

Para alcanzar los objetivos corporativos las empresas deben disponer de una estrategia concreta que les ayude a construir y crear un futuro de éxito desde la transformación diaria de la realidad.

Para lograr las metas trazadas es preciso gestionar la estrategia, y el Cuadro de Mando Integral es una eficaz herramienta que ayuda a las empresas a formular los objetivos e iniciativas necesarias para cumplir con la estrategia. El Cuadro de Mando Integral es un marco estratégico para la acción que permite ver las empresas desde cuatro perspectivas:



Además, con la creación del Mapa Estratégico las empresas dispondrán de una representación gráfica simplificada de la estrategia que les ayude a saber dónde están y a donde deben ir en el futuro.

Con nuestro servicio de creación e implantación del Cuadro de Mando Integral y el Mapa Estratégico podrán:

- Traducir la estrategia a términos operativos con objetivos concretos.
- Vincular los objetivos e indicadores estratégicos.
- Alinear la empresa con la estrategia.
- Medir de forma sistemática la realización de la estrategia.
- Hacer de la estrategia el trabajo de todo el mundo.
- Hacer de la estrategia un proceso continuo.
- Comunicar la estrategia de forma práctica a toda la empresa.
- Disponer de una representación visual de la estrategia.

Transformando la realidad, creando el futuro.



Ayudas y Subvenciones

La experiencia multisectorial en la prestación del servicio de ayudas y subvenciones, nos posiciona como empresa mediadora entre las empresas y entidades solicitantes de fondos públicos y los organismos públicos que los otorgan. Los resultados obtenidos por nuestros clientes avalan nuestro saber hacer.

Servicios que prestamos a empresas de cualquier dimensión, asociaciones, corporaciones locales, consorcios, etc.:

- Información sobre ayudas, subvenciones y bonificaciones a empresas de todos los sectores.
- Asesoramiento personalizado en cada proyecto de inversión a realizar.
- Tramitación personalizada de la solicitud de la ayuda o subvención.
- Seguimiento del expediente.
- Justificación ante el organismo público que corresponda de la ayuda o subvención otorgada.

Ofrecemos un Servicio de Gestión Integral en la tramitación de las ayudas y subvenciones convirtiéndonos en un departamento externo del cliente.

Gestionando el conocimiento.



ESTRUCTURA »

ADAPTACIÓN »

COMPETITIVIDAD »

RECURSOS »

CONOCIMIENTO »

INNOVACIÓN

INNOVACIÓN

INNOVACIÓN

Propiedad Industrial

MUSASHÍ asesores consultores tiene firmado un acuerdo de colaboración, como socio estratégico en esta área, con una Agencia Oficial de la Propiedad Industrial cuya sede central se encuentra en Málaga. El área de actuación es Nacional, Comunitaria e Internacional, prestando principalmente servicios de Propiedad Industrial y Propiedad Intelectual.

- Registro de marcas, nombres comerciales, etc.
- Registro de marcas comunitarias.
- Seguimiento y vigilancia de expedientes.
- Escritos de oposición a solicitudes de inscripción de signos distintivos.

Innovación

La Innovación debe ser el eje central de la estrategia. Con la Innovación aumenta la competitividad de las empresas, ya que Innovar es la mejor forma de competir en un mercado global debiendo ser un proceso transversal que facilite la estrategia de diferenciación de las compañías.

En MUSASHÍ asesores consultores contamos con el mejor recurso para Innovar: las personas; profesionales que a partir del conocimiento y la experiencia que poseen generan nuevas ideas, conceptos, servicios y prácticas aportando valor a los clientes.

Protegiendo la imagen,
aportando valor a nuestros clientes.

Nuestro Mejor Aval, Nuestros Clientes

Comercio, Turismo, Construcción, Hostelería, Restauración, Servicios, Informática, Nuevas Tecnologías, Industria, Formación... son algunos de los sectores a los que pertenecen nuestros clientes.

Contamos también entre nuestros clientes con organizaciones empresariales, asociaciones sin ánimo de lucro, entidades públicas y corporaciones locales.

Los servicios prestados y proyectos desarrollados con resultados tangibles, han contribuido al desarrollo de nuestra empresa, marcando nuevos retos profesionales que nos obligan a estar al día en todo lo relacionado con la prestación de nuestros servicios.

Elegir MUSASHÍ asesores consultores es:

- Elegir el mejor asesoramiento para cada situación.
- Disponer de la experiencia de un equipo de profesionales.
- Conocer las ventajas y los inconvenientes de cada decisión.
- Tener una estrategia apropiada para alcanzar los objetivos.
- Empezar la acción apropiada en el momento oportuno.

Un equipo de profesionales a su servicio

C/ Álamos nº42 - 2º
29012 Málaga
T: 952 220 950
F: 952 217 441
musashi@musashi.es

